



SORTEZ DU CADRE ET REJOIGNEZ LA DREAM TEAM !

ProFind RH cherche son :
CONSULTANT / INGÉNIEUR COMMERCIAL (H/F)

ProFind RH - cabinet de recrutement généraliste par approche directe, est implanté en métropole lilloise. Fort de sa croissance, le cabinet est devenu un acteur majeur de la chasse de têtes en France et Belgique francophone. Dans ce contexte de croissance, nous recherchons notre nouveau **Consultant / Ingénieur Commercial (H/F)**.

Dans un cadre autonome et responsabilisant, votre mission principale consiste à développer votre business sur la région Hauts-de-France auprès de nos clients PME / ETI / Grands Comptes, dans un contexte d'activités pluridisciplinaires.

VOTRE PÉRIMÈTRE D'ACTION

- Vous prospectez, identifiez, argumentez auprès des interlocuteurs décideurs (DRH / DG / DAF) de la région afin de promouvoir nos offres
- Vous déployez un argumentaire séduisant afin de convaincre les prospects
- Vous négociez, signez vos contrats de missions en toute autonomie
- Vous lancez les opérations en interne, briefez et animez « en mode projet » la bonne réalisation de vos missions de recrutement pour le compte de vos clients
- Vous réalisez vos entretiens et présentez les meilleurs candidats à vos clients, cela dans une posture de conseil auprès de vos interlocuteurs
- Vous intervenez en réel chef de projet, êtes garant de la qualité des engagements tenus auprès de vos clients et entretenez une relation pérenne dans le temps (qualité candidat / profils, délais de présentations clients, finalisation dossiers...)
- Vous suivez, alimentez et maîtrisez vos KPI en lien avec la stratégie commerciale
- Vous participez au développement de l'entreprise
- Vous véhiculez une image positive du cabinet et soignez votre approche relationnelle auprès de chacun de vos contacts

VOTRE PROFIL

Titulaire d'un Bac+5 (type école de commerce ou Master 2 cycle RH), vous disposez d'une première expérience réussie dans le monde du conseil (recrutement, ingénierie, ESN...) sur un poste similaire. Vous connaissez la valeur d'un prospect et d'un cycle de vente à forte valeur ajoutée. Votre aisance relationnelle vous permet de vous adapter à de nombreux interlocuteurs. Vous disposez d'une fibre entrepreneuriale et avez envie de contribuer à la réussite d'une entreprise en croissance depuis sa création.

Pragmatisme, audace et dynamisme font partie intégrante de votre personnalité. Vous aimez relever des défis et êtes soucieux(se) de la performance collective de l'entreprise. Vous souhaitez intégrer le monde du cabinet de recrutement et appréhender le métier de chasseur de têtes ? Plus que jamais, c'est votre personnalité qui fera le succès de votre fonction.

**Venez contribuer à notre développement !
Écrivez-nous avec votre CV à laperlerare@lprofind-rh.fr**